

ZA5211

**Flash Eurobarometer 271
(Access to Finance)**

**Country Specific Questionnaire
Romania**

FLASH 271 - ACCESS TO FINANCE OF EU SMEs

Bună ziua, numele meu este [...] și sun din partea Gallup România. Firma dvs. a fost aleasă să participe la un sondaj european pe tema finanțării firmelor mici, mijlocii și mari, realizat de Comisia Europeană și Banca Centrală Europeană.

[OPERATOR, CITEȘTE DOAR DACĂ RESPONDENȚII CER MAI MULTE INFORMAȚII DESPRE PROIECT:
Rezultatele sondajului vor ajuta Comisia Europeană în realizarea de politici bazate pe dovezi pentru îmbunătățirea accesului la finanțare pentru întreprinderi și în politica monetară a Băncii Centrale Europene.]

Aș putea vorbi cu persoana cea mai în măsură să ofere aceste informații despre finanțarea întreprinderii?

Răspunsurile dvs. la acest sondaj voluntar vor fi prelucrate strict confidențial, vor fi folosite în scopuri statistice și publicate în formă agregată.

Section 1: General characteristics of the firm (*Demographic part, common*)

D1. Câte persoane sunt în prezent angajate de firma dvs. cu normă întreagă sau cu jumătate de normă în toate punctele de lucru sau filiale din România? VĂ RUGĂM SĂ NU INCLUDEȚI PERSOANELE DIN FAMILIE CARE PRESTEAZĂ ACTIVITĂȚI NEPLĂTITE ȘI LIBERII PROFESIONIȘTI CARE LUCREAZĂ ÎN MOD FRECVENT PENTRU FIRMA DVS.

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS]

- RĂSPUNS NUMERIC [0-999999]
- [NŞ/NR]

[DACĂ 0 ANGAJATI → ÎNCHEIE INTERVIUL → INTERVIU NEVALID]

[DACĂ NR → ÎNCHEIE INTERVIUL → INTERVIU NEVALID]

* Compania trebuie să aibă cel puțin 1 angajat în afară de fondator(i), dacă fondatorul este singurul angajat - considerăm că este o firmă cu 0 angajați. Prin "angajați curenți" înțelegem numărul total de angajați plătiți, excludând persoanele din familie care prestează muncă neplătită.

D2. Cum ați caracteriza întreprinderea dvs.? Este...

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS]

- parte a unei întreprinderi orientate spre profit (ex.: filială* sau sucursală) care nu ia decizii financiare autonome 1
- o întreprindere autonomă orientată spre profit, care ia independent decizii FINANCIARE ** 2
- o întreprindere non-profit (fundație, asociație, semi-guvernamentală) 3
- [NŞ/NR] 9

* Filialele și sucursalele sunt controlate de o companie mamă, care deține majoritatea sau tot capitalul acestor entități. Comparativ cu o sucursală, filiala este o entitate separată, diferită din punct de vedere juridic.

** În sensul luării în mod independent a deciziilor de management (aceasta include parteneriate și cooperative).

[DACĂ 3 (NON-PROFIT) → ÎNCHEIE INTERVIUL]

D3. Care este activitatea principală a companiei dvs.?

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS]

[CODUL CAEN SE VA INTRODUCÉ DIN FIŞIERUL EŞANTIONULUI.]

- Minerit 1
- Construcții 2
- Industrie manufacturieră [INCLUSIV ELECTRICITATE, ALIMENTARE CU GAZE ȘI APĂ] 3

- Comerț en-gros sau cu amănuntul.....4
- Transport.....5
- Imobiliare6
- Alte servicii pentru întreprinderi sau persoane7
- Agricultură [ÎNCHEIE INTERVIUL → INTERVIU NEVALID]8
- Administrație publică [ÎNCHEIE INTERVIUL → INTERVIU NEVALID].....9
- Servicii financiare [ÎNCHEIE INTERVIUL → INTERVIU NEVALID]10
- [Niciunul dintre aceste cazuri] [PRECIZEAZĂ → DACĂ
RECODIFICAREA NU ESTE POSIBILĂ ÎNCHEIE INTERVIUL →
INTERVIU NEVALID].....11
- [NŞ/NR] [ÎNCHEIE INTERVIUL → INTERVIU NEVALID].....99

D4. Care a fost cifra de afaceri anuală a companiei dvs. în România în 2008?

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

[PENTRU STATELE NON-EURO SUMELE ÎN EURO VOR FI CONVERTITE ÎN MONEDA NAȚIONALĂ. PENTRU SLOVACIA SE VOR FOLOSI ATÂT EURO CÂT ȘI MONEDA NAȚIONALĂ.]

- Până la 2 milioane de EURO (8 milioane de lei)1
- Între 2 și 10 milioane de EURO (8-40 de milioane de lei)2
- Între 10 și 50 de milioane de EURO (40-200 milioane de lei)3
- Peste 50 de milioane de EURO (200 de milioane de lei)4
- [NŞ/NR]9

D5. În ce an a fost înregistrată firma dvs.?*

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

- RĂSPUNS NUMERIC (patru cifre, mai mic sau egal cu 2009)
- [DK/NA]9999

* În situația unei achiziții trecute, vă rugăm să vă referiți la anul înregistrării companiei care a cumpărat, sau, în cazul unei fuziuni, la cea mai mare companie implicată (în termen de număr al angajaților).

- Mai mult de 10 ani1
- 5 ani sau mai mult, dar mai puțin de 10 ani.....2
- 2 ani sau mai mult, dar mai puțin de 5 ani.....3
- Mai puțin de 2 ani4
- [NŞ/NR]9

D6. Cine sunt proprietarii firmei dvs.?

[CITEȘTE – MAI MULTE RĂSPUNSURI POSIBILE]

- Acționari, deoarece compania dvs. este listată la bursa de acțiuni1
- Familie sau antreprenori (MAI MULT DE UN PROPRIETAR).....2
- Alte firme sau asociați de afaceri.....3
- Fonduri de capital de risc sau îngerii pentru afaceri
**(INVESTITORI INDIVIDUALI CARE
FURNIZEAZĂ CAPITAL ȘI/SAU KNOW-HOW
FIRMELOR INOVATIVE TINERE)4**

| | |
|--|---|
| - UN SINGUR PROPRIETAR CARE ESTE UN bărbat | 5 |
| - UN SINGUR PROPRIETAR, CARE ESTE O femeie | 6 |
| - Altceva | 7 |
| - [NŞ/NR] | 9 |

Section 2: General information on the type and situation of the firm

Q0. Care este în prezent cea mai presantă problemă cu care se confruntă compania dvs.?

[CITEȘTE – ROTEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

| | |
|---|---|
| - Găsirea clienților | 1 |
| - Competiția..... | 2 |
| - Accesul la finanțare..... | 3 |
| - Costurile de producție sau cu mâna de lucru..... | 4 |
| - Disponibilitatea personalului calificat sau managerilor cu experiență | 5 |
| - Reglementările..... | 6 |
| - Altceva | 7 |
| - [NŞ/NR] | 9 |

Q1. În ultimele 12 luni ați introdus...?

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

| | |
|-----------------|---|
| - Da | 1 |
| - Nu..... | 2 |
| - [NŞ/NR] | 9 |

| | |
|---|-------|
| ... un produs sau serviciu nou sau semnificativ îmbunătățit pe piață..... | 1 2 9 |
| ... un proces de producție sau metodă nouă sau îmbunătățită semnificativ..... | 1 2 9 |
| ... o nouă organizare a managementului | 1 2 9 |
| ... o nouă cale de a vă vinde produsele sau serviciile | 1 2 9 |

Q2. Indicatorii următori sunt relevanți pentru generarea venitului firmei dvs. Vă rog să îmi spuneți dacă următorii indicatori au scăzut, au rămas neschimbați sau au crescut în ultimele 6 luni în compania dvs.?

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS PE LINIE]

| | |
|---------------------------|---|
| - A crescut | 1 |
| - A rămas neschimbat..... | 2 |
| - A scăzut | 3 |
| - [NŞ/NR] | 9 |

| | |
|---|---------|
| A., Cifra de afaceri..... | 1 2 3 9 |
| B., Costul forței de muncă (inclusiv contribuțiile sociale)..... | 1 2 3 9 |
| C., Alte costuri (materiale, energie, altele) | 1 2 3 9 |
| D., Cheltuieli nete pentru dobânzi [= CHELTUIELI CU DOBÂNZI MINUS VENITURI DIN DOBÂNZI] | 1 2 3 9 |
| E., Profit [= VENIT NET DUPĂ PLATA TAXELOR] | 1 2 3 9 |
| F., Adaosuri comerciale [= PREȚ VÂNZARE MINUS COST PRODUCȚIE PER UNITATE]..... | 1 2 3 9 |

Q3. Ați spune că gradul de îndatorare comparativ cu activele companiei dvs. a scăzut, a rămas neschimbat sau a crescut în ultimele 6 luni?

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

- A crescut 1
- A rămas neschimbat 2
- A scăzut 3
- [Nu e cazul, nu au datorii] 7
- [NŞ/NR] 9

Section 3: Financing of the firm

Q4. În ceea ce privește structura de finanțare a firmei dvs., puteți folosi fonduri interne și finanțări externe. Pentru fiecare din următoarele surse de finanțare, ați putea să rog să indicați dacă le-ați folosit SAU NU în ultimele 6 luni?

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

- A folosit 1
- Nu a folosit 2
- [Instrumentul nu este aplicabil în cazul firmei mele] 7
- [NŞ/NR] 9

| | | |
|--|-------|---------|
| A., Fonduri interne | | 1 2 7 9 |
| B., Granturi sau împrumuturi bancare subvenționate (IMPLICÂND SPRIJIN DIN SURSE PUBLICE) | | 1 2 7 9 |
| C., Descoperire de cont, linie de credit sau descoperire de card de credit | | 1 2 7 9 |
| D., Împrumut bancar (exclus descoperire de cont) | | 1 2 7 9 |
| E., Credit comercial | | 1 2 7 9 |
| F., Alte împrumuturi (ex. de la o companie asociată sau acționari, excludând creditul comercial; de la familie sau prieteni) | | 1 2 7 9 |
| G., Leasing sau închiriere-achiziție sau contract de factoring | | 1 2 7 9 |
| H., Titluri de creață emise | | 1 2 7 9 |
| I., Împrumuturi subordonate, împrumuturi participative sau instrumente financiare similare | | 1 2 7 9 |
| J., Emiterea de acțiuni sau investitori externi în acțiuni | | 1 2 7 9 |
| K., Altceva | | 1 2 7 9 |
| L., [ALTE FINANȚĂRI NERELEVANTE] | | 1 2 7 9 |

Q5. Pentru fiecare din următoarele tipuri de finanțare externă, vă rog să îmi spuneți dacă nevoile dvs. au crescut, au rămas neschimbate sau au scăzut în ultimele 6 luni?

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

- A crescut 3
- A rămas neschimbat 2
- A scăzut 1
- [Instrumentul nu este aplicabil în cazul firmei mele] 7
- [NŞ/NR] 9

| | | |
|---|-------|-----------|
| A., Împrumuturi bancare | | 3 2 1 7 9 |
| B., Credite comerciale | | 3 2 1 7 9 |
| C., Investiții în acțiuni în firma dvs. | | 3 2 1 7 9 |

D., Titluri de creață emise..... 3 2 1 7 9

E., Altele, de exemplu împrumuturi de la companii asociate sau acționari, excludând creditul comercial, împrumuturi de la familie și prieteni, leasing sau contracte de factoring..... 3 2 1 7 9

Q6. Pentru fiecare dintre următorii itemi, ați spune că aceștia au crescut, au scăzut sau nu au avut impact asupra nevoilor firmei dvs. pentru finanțare externă în ultimele 6 luni?

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

- A crescut nevoile de finanțare externă 3
- Niciun impact asupra nevoilor de finanțare externă 2
- A scăzut nevoile de finanțare externă 1
- [Nerelevant, nu s-a întâmplat] 7
- [NS/NR] 9

A., Capital fix 3 2 1 7 9

B., Stocuri și capital circulant 3 2 1 7 9

C., Fonduri interne 3 2 1 7 9

[OPERATOR CITEȘTE:] Pentru următorul item, în cazul în care s-a întâmplat în ultimele 6, vă rog să indicați, de asemenea, dacă a crescut sau a scăzut nevoia firmei dvs. de finanțare externă. (DACĂ ITEMUL NU S-A ÎNTÂMPLAT ÎN ULTIMELE 6 LUNI, COD 7 = NERELEVANT/NU S-A ÎNTÂMPLAT)

D., Fuzionări și Achiziții și restructurare corporativă * 3 2 1 7 9

Q7A. Pentru fiecare din următoarele moduri de finanțare, ați putea vă rog să indicați dacă ați aplicat pentru acestea în ultimele 6 luni, sau nu ați aplicat deoarece v-ați gândit că veți fi respins, sau deoarece ați avut suficiente fonduri interne, sau nu ați aplicat din alte motive? [ATENȚIONEAZĂ DACĂ ESTE NEVOIE: Alte finanțări externe includ împrumuturi de la alți creditori, descoperiri de cont, linii de credit, emitere de acțiuni sau obligațiuni, leasing, factoring, etc., dar exclud împrumuturile bancare și creditele comerciale]

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

- A aplicat 1
- Nu a aplicat datorită posibilei respingeri 2
- Nu a aplicat datorită fondurilor interne suficiente 3
- Nu a aplicat din alte motive 4
- [NS/NR] 9

A., Împrumut bancar (nou sau înnoit) 1 2 3 4 9

B., Credit comercial 1 2 3 4 9

C., Altă finanțare externă 1 2 3 4 9

[FILTRU: ORICARE DIN Q7A "SE APLICĂ"]

Q7B. Dacă ați aplicat și ați încercat să negociați pentru acest tip de finanțare în ultimele 6 luni, ați primit toată finanțarea cerută, sau doar o parte a finanțării cerute, sau doar la costuri sau termeni și condiții neacceptabile astfel că nu ați acceptat, sau nu ați primit nimic? [ATENȚIONEAZĂ DACĂ ESTE NEVOIE: Alte finanțări externe includ împrumuturi de la alți creditori, descoperiri de cont, linii de credit, emitere de acțiuni sau obligațiuni, leasing, factoring, etc., dar exclud împrumuturile bancare și creditele comerciale]

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS PE LINIE]

- A aplicat și a primit tot 1
- A aplicat, dar a primit doar o parte 2
- A aplicat, dar a refuzat deoarece costurile erau prea mari 3

| | |
|--|-----------|
| - A aplicat, dar a fost respins..... | 4 |
| - [NŞ/NR] | 9 |
| A., Împrumut bancar (nou sau înnoit) | 1 2 3 4 9 |
| B., Credit comercial..... | 1 2 3 4 9 |
| C., Altă finanțare externă..... | 1 2 3 4 9 |

[FILTRU: ORICARE DIN Q7A "SE APPLICĂ"]

Q9. Pentru fiecare din următoarele moduri de finanțare, ați spune că disponibilitatea acestora s-a îmbunătățit, a rămas neschimbată sau s-a deteriorat pentru firma dvs. în ultimele 6 luni?

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

| | |
|--|-----------|
| - S-a îmbunătățit | 1 |
| - A rămas neschimbat..... | 2 |
| - S-a deteriorat | 3 |
| - Nu e cazul firmei mele | 7 |
| - [NS]..... | 9 |
| A., Împrumuturi bancare | 1 2 3 7 9 |
| B., Credit comercial..... | 1 2 3 7 9 |
| C., Investiții în acțiuni în firma dvs. | 1 2 3 7 9 |
| D., Titluri de creație emise..... | 1 2 3 7 9 |
| E., Altele [împrumut de la o companie asociată sau acționari, excludând creditele comerciale, împrumuturile de la familie sau prieteni, leasing și factoring]..... | 1 2 3 7 9 |

[FILTRU: Q7A DACĂ A APLICAT PENTRU ÎMPRUMUT BANCAR]

Q10. Vom lua acum în considerare termenii și condițiile finanțărilor bancare disponibile pentru firma dvs. Pentru fiecare din itemii următori, ați putea, vă rog, să indicați dacă au fost măriți, au rămas neschimbați sau au fost reduși în ultimele 6 luni?

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

| | |
|-----------------------------------|---|
| - A fost crescut(ă) de bancă..... | 1 |
| - Au rămas neschimbate..... | 2 |
| - A fost scazut(ă) de bancă | 3 |
| - [NŞ/NR] | 9 |

Termenii și condițiile legate de preț:

| | |
|---|---------|
| A., Nivelul ratelor dobânzii | 1 2 3 9 |
| B., Nivelul costului finanțărilor altele decât ratele dobânzilor [TAXE, COMISIOANE] | 1 2 3 9 |

Termenii și condițiile care nu au legătură cu prețul:

| | |
|--|---------|
| C., Mărimea disponibilă a împrumutului sau a liniei de credit | 1 2 3 9 |
| D., Scadența disponibilă a împrumutului..... | 1 2 3 9 |
| E., Cerințe colaterale..... | 1 2 3 9 |
| F., Altele, ex. contracte de împrumut, garanțiile solicitate, informațiile solicitate, proceduri, timpul necesar aprobării împrumutului..... | 1 2 3 9 |

[FILTRU: TOATE FIRMELE]

Q11. Disponibilitatea finanțărilor externe depinde de factori diverși, care sunt parțial în legătură cu situația economică generală, cu situația specifică firmei dvs. și cu atitudinile creditorilor. Pentru fiecare dintre următorii factori, ați spune că s-a îmbunătățit, a rămas la fel sau s-a deteriorat în ultimele 6 luni?

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

- S-a îmbunătățit 1
- A rămas neschimbat 2
- S-a deteriorat 3
- [Nu se aplică / nu am vrut să folosim] 7
- [NŞ/NR] 9

A., Perspectiva economică generală 1 2 3 9

B., Accesul la sprijin financiar public inclusiv garanții 1 2 3 7 9

C., Perspectiva specifică firmei dvs. cu accent pe vânzările și profitabilitatea dvs. sau pe planul de afaceri 1 2 3 9

D., Capitalul propriu al firmei dvs. 1 2 3 9

E., Istoricul de creditare a firmei dvs. 1 2 3 9

F., Disponibilitatea băncilor de a oferi un împrumut 1 2 3 7 9

G., Bunăvoița partenerilor de afaceri de a oferi credit comercial 1 2 3 7 9

H., Bunăvoița investitorilor de a investi în acțiuni sau titluri de creație emise de firmă 1 2 3 7 9

[FILTRU: TOATE FIRMELE]

Q12. Care este mărimea ultimului împrumut, de orice fel, pe care firma dvs l-a obținut în ultimii doi ani?

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

[PENTRU STATELE NON-EURO SUMELE ÎN EURO VOR FI CONVERTITE ÎN MONEDA NAȚIONALĂ. PENTRU SLOVACIA SE VOR FOLOSI ATÂT EURO CÂT ȘI MONEDA NAȚIONALĂ]

- Nu am luat niciun împrumut 1
- Mai puțin de 25 000 de EURO (100 000 de lei) 2
- 25 000 - 100 000 de EURO (100 000 - 400 000 de lei) 3
- 100 000 - 1 000 000 de EURO (400 000 - 4 000 000 lei) 4
- Peste 1 milion de EURO (4 milioane de lei) 5
- [NŞ/NR] 9

[FILTRU: Q12 ESTE 2, 3, 4 SAU 5]

Q13. Cine v-a oferit acest ultim împrumut?

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

- Banca 1
- Persoană privată - familie sau prieteni 2
- Alte surse (ex. instituții de microfinanțare, surse legate de mediul guvernamental) 3
- [NŞ/NR] 9

[FILTRU: Q12 ESTE 2, 3, 4 SAU 5]

Q14. Pentru ce ați folosit acest ultim împrumut?

[CITEȘTE – ROTESTE – MAI MULTE RĂSPUNSURI POSIBILE]

- Capital circulant 1
- Teren/clădiri sau Echipament/vehicule 2

- Cercetare și dezvoltare sau proprietate intelectuală.....3
- Promovare.....4
- Pregătirea angajaților.....5
- Achiziția unei alte afaceri.....6
- Altceva7
- [NS/NR]9

Section 4: Future, growth and obstacles to growth

Q16. În ultimii trei ani, cât de mult a crescut în medie firma dvs. pe an...?

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

- Peste 20% pe an.....1
- Mai puțin de 20% pe an2
- Nu a crescut3
- S-a diminuat4
- [Nu se aplică, firma este prea recentă]7
- [NS/NR]9

A., ... în termeni de forță de muncă privind numărul de angajați cu normă întreagă sau angajați echivalent cu normă întreagă? 1 2 3 4 7 9

B., ... și în termeni de cifră de afaceri? 1 2 3 4 7 9

Q17. Luând în considerare cifra de afaceri din următorii doi până la trei ani, cât de mult se aşteaptă compania dvs. să crească?

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

- Creștere substanțială - peste 20% pe an în termeni de cifră de afaceri1
- Creștere moderată - mai puțin de 20% pe an în termeni de cifră de afaceri2
- Va rămâne la aceeași mărime3
- Se va micșora4
- [NS/NR]9

Q19. Vă simțiți încrezător să vorbiți despre finanțare cu băncile și să obțineți rezultatele dorite? Dar cu investitorii în acțiuni/firme de capital de risc?

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

- Da1
- Nu.....2
- [Nu se aplică].....7
- [NS].....9

A., Cu băncile 1 2 7 9

B., Cu investitorii în acțiuni/firmele de capital de risc 1 2 7 9

[ÎNTREABĂ DACĂ Q17 = 1 SAU 2]

Q20. Dacă aveți nevoie de finanțare externă pentru a vă atinge dorințele de creștere, ce tip de finanțare externă ați preferat cel mai mult? [Întrebă această întrebare și următoarele două dacă Q17 = 1 sau 2 (firma se aşteaptă să crească)]

[CITEȘTE – ROTESTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

- Împrumut bancar 1
- Împrumut din alte surse (ex. credit comercial, companie asociată, acționar, surse publice) 2
- Investiție în acțiuni 3
- Împrumuturi subordonate, împrumuturi participative sau instrumente financiare similare 4
- Altceva 5
- [NŞ/NR] 9

Q21. Și ce volum de finanțare ați urmări să obțineți?

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

- mai puțin de 25 000 de EURO (100 000 de lei) 1
- 25 000 – 100 000 EURO (100 000 - 400 000 de lei) 2
- 100 000 – 1 000 000 EURO (400 000 - 4 000 000 de lei) 3
- peste 1 000 000 de EURO (4 000 000 de lei) 4
- [NŞ/NR] 9

[PENTRU STATELE NON-EURO SUMELE ÎN EURO TREBUIE CONVERTITE ÎN MONEDA NAȚIONALĂ. PENTRU SLOVACIA SE VOR FOLOSI ATÂT EURO CÂT ȘI FOSTA MONEDĂ NAȚIONALĂ.]

Q22. Care credeți că este cel mai important factor limitativ în obținerea acestei finanțări?

[ÎNTREBĂ DACĂ ÎMPRUMUT BANCAR SAU ALT TIP (1 SAU 2 LA Q20)]

A.

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

- Nu există obstacole 8
- Garanții sau colaterale insuficiente 1
- Prețul sau ratele dobânzilor prea înalte 2
- Control redus asupra firmei 3
- Finanțarea deloc disponibilă 4
- Altceva 5
- [NŞ/NR] 9

[ÎNTREBĂ DACĂ INVESTIȚIE ÎN ACȚIUNI SAU MEZANIN FINANCIAR (3 OR 4 IN Q20):]

B.

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

- Prețul sau ratele dobânzilor prea înalte 2
- Control redus asupra firmei 3
- Finanțarea deloc disponibilă 4
- Altceva 5
- [NŞ/NR] 9

[ÎNTREBĂ-Î PE TOȚI]

Q23. Pentru fiecare dintre următoarele tipuri de finanțare disponibile pentru firma dvs., ați putea să indicați dacă sunteți de părere că se va îmbunătăți, se va deteriora sau va rămâne la fel în următoarele 6 luni?

[CITEȘTE – UN RĂSPUNS PE LINIE]

- Se va îmbunătăți 1
 - Va rămâne la fel 2
 - Se va deteriora 3
 - Instrumentul nu se aplică în cazul firmei mele 7
 - [NS/NR] 9
- A., Fonduri interne, de exemplu din câștigurile păstrate sau vânzarea de active 1 2 3 7 9
- B., Împrumuturi bancare 1 2 3 7 9
- C., Investiții în acțiuni în firma dvs. 1 2 3 7 9
- D., Credite comerciale 1 2 3 7 9
- E., Titluri de creație emise 1 2 3 7 9
- F., Altele, de exemplu împrumut de la o companie asociată sau acționari, excludând credit comercial, împrumut de la familie sau prieteni, leasing sau factoring 1 2 3 7 9

[ÎNTREBĂ DOAR DACĂ D6 = 2 SAU 3 SAU 4 SAU 5 SAU 6]

Q24. Compania dvs. urmărește să fie listată la bursă în următorii doi ani?

[SARI PESTE ACEASTĂ ÎNTREBARE ȘI PESTE URMĂTOAREA DACĂ "CINE SUNT PROPRIETARII ACESTEI FIRME" = "1" (COMPANIA ESTE LISTATĂ)]

[CITEȘTE – UN SINGUR RĂSPUNS POSIBIL]

- Da, pe lista principală a bursei de acțiuni 1
- Da, pe lista burselor de acțiuni alternative/orientate spre creștere.... 2
- Nu, compania nu plănuiește să fie listată 3
- [NS/NR] 9

[ÎNTREBĂ DOAR DACĂ D6 = 2 SAU 3 SAU 4 SAU 5 SAU 6]

Q25. Care credeți că este principalul obstacol pentru compania dvs. să fie listată pe o bursă de acțiuni?

[CITEȘTE – ROTESTE – MAI MULTE RĂSPUNSURI POSIBILE]

- Firma este prea mică 1
- Listarea este prea scumpă 2
- Cerințele de raportare ar fi prea dificile..... 3
- Pierderea parțială a controlului în timp 4
- Condițiile de piață așteptate sunt nefavorabile..... 5
- [Altceva] 6
- [NS/NR] 9