

ZA –Archiv Nummer 5026

**Process of Differentiation in Small-Scale
Agricultural Family
Enterprises in Pelarco, Chile (2nd Wave,
1988) and Supplementary in
Chilean Municipalities**

1988

ESTUDIO : PRINCIPALES FACTORES QUE EXPLICAN EL EXITO DE LA INTEGRACION DEL CAMPESENO CON TIERRA EN LA VIDA ECONOMICA CHILENA.

001 Encuesta

002 Comuna

1. Sn. Vicente

2. Pelarco

3. San Carlos

003 Origen Propiedad

1.- Poder familiar más de 15 años

2.- Asignada

3.- Comprada asignatario

4.-

Sup. equival

R.O.L.

Nombre Propietario

Encuestador

Fecha

RECURSOS FISICOS

A.1 Predio

SUPERFICIE (Hás)	TERRENO				PROPIO				TERRENO AJENO				TOTAL			
	TRABAJO				DADO ARRIENDO				TOMADO ARRIENDO O MEDIERIA				UNIDAD PRODUCCION			
TOTAL	004			-	005			-	006			-	007			
ARABLE													008			
RIEGO													009			
NO ARABLE													010			
NO UTILIZABLE													011			

012 Superficie equivalente corregida
(No llenar)

-

013 Ingreso arriendos y/o talajes año

\$

014 Costo arriendos y/o talajes año

\$

A.2 Infraestructura Vivienda/riego

015 Tiene derechos agua legalmente inscritos

1.- Si

2.- No

016 Energía eléctrica

1.- Si

2.- No

017 Fuente de agua

1.- Pozo c/cañerías

2.- Pozo c/balde

3.- Noria

4.- Ventantes

5.- Canal

6.-

018 Sistema de eliminación

1.- W.C.

2.- Letrina

3.- Pozo negro

4.- No tiene

A.3 Cercos

Tipo (describir)	Estado	Mts. Lineales

Bueno = BRegula = RMalo = M

019 Valor (No llenar)

\$

A.4 Construcciones

TIPO	SUPERFICIE				EDAD			ESTADO		PISO	TECHO	EXTERIOR	VALOR (No llenar)								
Casa	020				021			022					023								
Bodega																					
Galpón																					
Valor construcción excluido 023 (No llenar)													024								

- 1.- Tierra

2.- Ladrillo

3.- Adobe

4.- Madera

5.- Cemento

6.- Teja

7.- Zinc o Pizarreño

8.- Fonolita

B.2 Trabajo familiar en el predio durante el año y dedicación.

Padre_____

034 Equivalente activos
año (No llenar)

Hijos (No.)_____

035 Equivalente jornadas
(No llenar)

Otros_____

B.3 Beneficios Previsión Social

036 Recibe jubilación o montepío, monto mensual

\$ _____

037 Subsidios recibidos (describir)

\$

Monto anual
(No llenar)

Monto anual
(No llenar)

B.4 Trabajo extrapredial realizado por la familia.

Miembro Familia	Meses	Labor	Lugar	\$ / Jornada

038 Total jornadas
año

(No llenar)

039 Total ingreso
anual

(No llenar)

B.5 Trabajo contratado

Trabajo contratado en forma permanente

N° Personas	Meses	Pago Mensual (\$)

Personal contratado al día o/a trato

Labor	N° Personas	Duración	\$/día o trato

040 Equivalente jornales
año (No llenar)

--	--	--

041 Pago anual
(No llenar) \$

--	--	--	--	--	--

Tiempo ocupado (jornadas) en actividades no directamente productivas relaciona
das con la explotación (bancos, contabilidad, venta productos y oficinas)

--	--	--

042 Total jornadas
año

--	--	--

043 Años del último curso de capacitación realizado
por el Jefe de Familia

--	--

C. ASISTENCIA TECNICA Y CREDITO

044 Recibe Asistencia Técnica en forma regular

--

1. Si
2. No

045 Recibió crédito de algún tipo en la última
Temporada agrícola

--

1. Si
2. No

046 Institución

--

1. Empresa INDAP
2. Municipalidad
3. _____

047 Monto recibido

\$

--	--	--	--	--	--

D. PRODUCCION AGROPECUARIA

D.1 Uso del suelo

Rubro	Sup.(há)	Especificación ^(1,y 2)

(No llenar)

048	Sup. cereales			
049	Sup. chacras			
050	Sup. Indus.			
051	Sup. Huer. Fam.			
052	Sup. Cult. Per.			
053	Sup. Praderas			
054	Sup. Cultivada			
055	Rel.Sup.Cul/arable			
056	Rel.Sup.Cul/Total			

- 1) Incluir cultivos anuales y permanentes, huerto familiar, praderas artificiales y naturales y sup. no productivas.
2) Variedad / Tipo.

057 Hace rotación cultural y que tipo (Especificar los principales potreros)

(No llenar)

1. Si agotante

2. Si mantención

3. No hace

D.2 Adquisición insumos agrícolas temporada 1987 - 88

Semillas

Rubro	Cantidad	Tipo	Precio Unit. (especific)	Total \$

058 Total Semillas \$
(No llenar)

Fertilizantes

Tipo	Cantidad Kgs.	Rubro	Precio Unitario (especificar)	Total \$
Salitre				
Urea				
S.F.T.				
059 Total Fert. (No llenar)				\$

Pesticidas,
desinfectante
y otros.

Tipo	Cantidad	Rubro	Precio Unitario	Total \$
060 Total pestici das (No llenar)				\$

061 Total Insumos \$ (No llenar)

062 Insumos/há cultiv. (No llenar)

D.3 Pago maquinaria de cosecha.

Rubro	tipo de pago	total qq

063 Costo Maquinaria
Cosechas \$
(No llenar)

D.4 Comercialización productos agrícolas.

Rubro	Rend/há	Prod.Total qq	Prod. Vendida o por vender (qq)	Precio Unit. Venta (qq)	Lugar Venta

Especificar Muy bien la unidad (Saco de 90 Kgs o 70 Kgs., qq., etc.)

(No llenar)

064 Valor de producción agrícola

\$

065 Venta de productos agrícolas

\$

066 Monto del Auto consumo

\$

(Incluir huerto familiar)

067 N° Cultivos comerciales

068 Superficie autoconsumo

069 Rel. Sup autoconsumo/cultivada

D.5 Inventario Ganadero

(No llenar)

Tipo	N°	Ventas 87/88	Precio Uni. Venta
Vacas			
Vaquillas			
Novillos			
Terneros			
Bueyes-Tor			
Caballos	070		
Ovinos-Cap			
Cerdos			
071 Total cabezas			
Total U. Animal			
(No llenar)			

072 Valor Invent.\$

(No llenar)

Valor Inventario
Ganadero

073 Ingreso Ventas \$

--	--	--	--	--	--	--	--

(No llenar)

074 Carga animal

--	--	--	--	--

(No llenar)

D.6 Insumos Ganadería (Incluir medicamentos, heno, concentrados y otros)

Producto	Cantidad adquirida	Precio Unit.

075 Total Insumos Pecuarios
(No llenar) \$

--	--	--	--	--	--

D.7 Producción Pecuaria

RUBRO	Kg.o.Lts/día		Lts.o.Kgs. vendidos		Precio Lt./Kg		Producción Total	Producción Vendida	\$/Unidad
	INV	PRIM	INV	PRIM	INV	PRIM	()	()	()
LECHE									
QUESOS									
LANA									

076 Vacas ordeña (N°)

--	--

077 Meses ordeña (N°)

--	--

078 Producción leche total
lts. (No llenar)

--	--	--	--	--	--	--

079 Producción leche lts.
vendidos (No llenar)

--	--	--	--	--	--	--

080 Valor producción pecuaria
(No llenar) \$

081 Valor total ventas
pecuarias \$
(No llenar)

082 Valor auto consumo pecuarios
(No llenar) \$

E. ANTECEDENTES PREDIALES GENERALES

E.1 Gastos prediales anuales de carácter general

Contribuciones	
Cuota Tierra	
Asistencia técnica	
Contabilidad	
Intereses (1)	
Fletes	
Derecho Agua	
088 Total Gastos Generales (No llenar)	\$ <input type="text"/>

(1) Deducir de 047

E.2 Productos de Mediería (Especificar pagados o recibidos)

RUBRO	CANTIDAD

084 Total Recibido \$
(No llenar)

085 Total Pagado \$
(No llenar)

E.1 Situación pago de la Tierra y Valor de Plantaciones

086 Deuda renegociada ☐ 1. Si
2. No

Cuotas pagadas ☐

Monto de la deuda total
(aproximada) _____

087 Valor tierra capitalizada \$

--	--	--	--	--	--	--

(No llenar)

088 Valor plantaciones frutales \$

--	--	--	--	--	--

(No llenar)

089 Valor praderas artif. \$

--	--	--	--	--	--

(No llenar)

F. RESULTADO ECONOMICO PREDIO (No llenar)

090 Monto capital realizable (025 + 072)	\$								
--	----	--	--	--	--	--	--	--	--

091 Monto Capital no realizable (019 + 023 + 024 + 087 + 088 + 089)

\$									
----	--	--	--	--	--	--	--	--	--

092 Monto Capital Total \$

--	--	--	--	--	--	--

 093 Capital/Há eq

--	--	--	--	--	--	--

094 Total jornadas hombre año

--	--	--	--

 095 Jornada/Há eq

--	--	--

096 Ingreso Bruto (013 + 064 + 080 + 084) \$

097 Ingreso Bruto/Há equiv					
----------------------------	--	--	--	--	--

098 Ingreso Bruto/Hã cultiv.					
------------------------------	--	--	--	--	--

099 Costos Monetarios (014 + 041 + 061 + 063 + 075 + 083 + 085)

\$							
----	--	--	--	--	--	--	--

100 Costo Monet/Há equiv

--	--	--	--	--

 101 Costo Monet/Há cultiv

--	--	--	--	--

102 Ingreso Monetario (013 + 065 + 073 + 081)	\$								
---	----	--	--	--	--	--	--	--	--

103 Saldo Monetario (102 - 099)	\$						
---------------------------------	----	--	--	--	--	--	--

104 Saldo Monetario/Há equiv						
------------------------------	--	--	--	--	--	--

105 Saldo Monet/Há cultiv.					
----------------------------	--	--	--	--	--

106 Otros Ingresos no autoconsumo (036 + 037 + 039) \$

--	--	--	--	--	--	--

107 Ingreso Autoconsumo (066 + 082)	\$						
-------------------------------------	----	--	--	--	--	--	--

108 Ingreso Familiar Anual (103 + 106 + 107)	\$								
--	----	--	--	--	--	--	--	--	--

109 Ingreso Familiar/Há equiv. \$

110 Ingreso Familiar Anual/Há cult. \$

G.- PERFIL INDIVIDUAL PRODUCTOR

G.1 Generalidades

Trabajo realizado en el antiguo fundo/asentamiento
u otro:

100 Diversidad

111 Nivel de res
ponsabilidad

112 Ha ocupado algún cargo como Directivo en algu
na Organización(Cooperativa, Asentamiento),des
cribir,

Complejidad

- 1.Si
- 2.No

113 Pertenece a alguna organización de productores

114 Ocupa cargo directivo en ella

- 1.-Si
- 2.-No

115 Situación patrimonial al inicio de la explota
ción (Describir animales, cercos, maquinarias
y herramientas, plantaciones, casa, etc.)

Valor actual
aproximado
(No llenar)

\$

116 Principales inversiones realizadas en el pre
dio o vivienda en los últimos años, Describir:

Valor actual aproximado
(No llenar)

\$

EVALUACION TECNICO - PRODUCTIVACONOCIMIENTO TECNICO PRODUCTIVONIVEL "A"

1. ¿Cuándo considera Ud. que un suelo está bien preparado para la siembra?. (Como tiene que verse el suelo)

2. ¿Cómo elige Ud. la semilla que siembra?

3. Cuando Ud. usa una semilla de maíz híbrido y ésta es muy rendidora, ¿la deja para la próxima temporada?, (fundamentar)

4. ¿Cuáles son las mejores épocas para sembrar?
trigo _____ porque _____
maíz _____
porotos _____
5. ¿Cuáles son las dosis de semilla por Há más adecuadas en trigo, maíz y porotos? (fundamentar)

6. ¿Cuándo Ud. aplica fertilizantes a sus siembras? ¿Por qué lo hace?

7. Si Ud. tiene un potrero descansado desde hace varios años y está muy enmalezado con galega. Este año Ud. lo desea trabajar ¿Qué siembra haría y que medidas tomaría?

8. Cuáles han sido las 3 principales plagas que han afectado a sus cultivos?. ¿Las reconoció Ud. o llamó a un técnico?

9. Cuando Ud. riega el maíz por los surcos, en que se fija para cortar el agua en el surco.

10. Cuando Ud. necesita desinfectar un cultivo y utiliza una motobomba ¿Sabe hacer la mezcla?

11. Cuando su caballo o sus vacas se enferman ¿Sabe generalmente de que se trata y como curarlos?

SUB TOTAL	NIVEL A	117	
-----------	---------	-----	--

NIVEL "B"

1. ¿Conoce Ud. su suelo? Diga algunas características

2. El agua con que ud. riega se comporta igual en to dos los sectores de su predio o en forma diferente? ¿Cuáles son esas diferencias y en que consisten?

3. Cuando Ud. hace una siembra, la profundidad de la semilla es siempre la misma o varía según la hume dad del suelo? (fundamente)

4. Si a Ud. le prestan una máquina sembradora ¿sabría regularla para una determinada dosis de semilla pa ra su potrero?

5. Para determinar la cantidad de abono a usar, Ud. hace analisis de suelo o aplica una cantidad fija? (fundamente)

6. ¿Qué herbicidad o pesticidad conoce Ud. para combatir?

Yuyo en el trigo_____

Hualtata en el arroz_____

Pulgón en el trigo_____

Langostino en el poroto_____

Tizón en la papa_____

7. Por qué es importante cree Ud. la época en la a plicación de insecticidas?

8. Sabe ud. cuánto pasto comen sus vacas al año y - cuánto deberían comer?

9. ¿Ha oído hablar de la inseminación artificial en vacas?

¿Qué ventajas y desventajas tiene?

VENTAJAS

DESVENTAJAS

SUB-TOTAL NIVEL B

118

TOTAL CONOC. T-P

119

ACTITUD TECNICO-PRODUCTIVA

- ¿Cuánto paga Ud. al año por el servicio de Asist. Tec.?

¿Cuánto estaría dispuesto a pagar?

- ¿Qué información técnica lee o escucha?

Lee : Cuál? _____

Dónde? _____

Cada cuánto tiempo _____

Escucha : Cuál? _____

Dónde? _____

Cada cuanto tiempo? _____

- Cuando Ud. tiene dudas sobre qué sembrar o algún problema en algún cultivo o animal ¿A quién consulta? (orden importancia)

1.- _____ 3.- _____

2.- _____ 4.- _____

- Si un vecino suyo siembra un nuevo cultivo, Ud.

1.- Observa como le va 4.- No se interesa

2.- Se informá con él 5.- Espera resultados

3.- Se informa con otro 6.- _____

☐

- Seguramente Ud. ha escuchado a algún técnico que le recomiende en su siembra de maíz: el uso de se millas híbridas, aplicar al menos 8 sacos de sa litre y 4 de superfosfato(abono)por hectárea con trol de malezas e insectos con productos quími- cos etc.

¿Qué opina ud. de este tipo de recomendaciones?

- ¿Qué cursos de capacitación técnica le gustaría hacer y por qué?

- Ud. conoce bien su parcela. Si tuviera todo el dinero necesario para trabajar como Ud. quisie ra ¿qué rubros produciría?, ¿qué equipos utiliza ría? y ¿por qué?

Rubros _____

Equipos _____

¿Por qué? _____

TOTAL ACTITUDT - P

120		
121		

TOTAL T - P

EVALUACION TECNICO - GESTION

CONOCIMIENTO TECNICO - GESTION

- Sabe Ud. qué precios tuvieron este años los siguien tes productos.

Trigo (qq) \$ _____

Porotos (qq)\$ _____

Maíz (qq) \$ _____

Arroz (qq) \$ _____

Remolacha (TON) \$ _____

Cebolla (ciento) \$ _____

Leche (Lt.) \$ _____

¿Compra Ud. siempre sus insumos en el mismo lugar?
¿Por qué?

¿Qué fuentes o instituciones de crédito conoce?

- 1.- _____
- 2.- _____
- 3.- _____
- 3.- _____

¿A quién podría venderle Ud. los siguientes productos, aparte de la(s) persona(s) a la(s) cual(es) - vende habitualmente?

Trigo _____
Maíz _____
Papas _____
Porotos _____

¿Qué operaciones aritméticas domina Ud. con facilidad?

- 1.- Suma _____
- 2.- Resta _____
- 3.- Multiplicacion _____
- 4.- División _____

D=Domina R=Regular ND=No domina

¿Sabe Ud. (anotar el que el entrevistado cree)

Valor Unidad de Fomento _____
Tasa de interés anual INDAP _____
Valor Cuota CORA (Parcela) _____

¿Le han pedido a Ud. alguna vez un estado de situación?
¿Sabe Ud. para que sirve?

¿Cómo calcula Ud. la utilidad que obtiene en un determi
nado cultivo?

Hace unos ocho años atrás (1980-1981-1982) los precios
de los productos agrícolas tales como trigo, maíz, a
rroz y otros que se pagaron fueron muy bajos ¿Recuerda
Ud. porqué?

TOTAL CONOC. T-G	122		
------------------	-----	--	--

ACTITUD TECNICO - GESTION

¿Con quién analiza o discute Ud. más a menudo sus pro
blemas relativos al crédito, cuotas de la parcela, pre
cios, deudas INDAP y otros? (orden de jerarquía)

- 1.-
- 2.-
- 3.-
- 4.-

¿Cómo se informa Ud. de los precios para vender sus pro
ductos?

Cuando un agricultor hace sus siembras, siempre esta co
rriendo un riesgo ¿En qué aspectos existe para Ud. ese
riesgo? (orden de jerarquía)

- 1.-
- 2.-
- 3.-
- 4.-
- 5.-

Cuando Ud. vende sus productos, prefiere que le pa
guen.

1.- Menos, pero en efectivo.

2.- Lo que corresponda, con cheque

3.- Un poco más, pero con letras

¿Porqué?_____

De acuerdo a como le ha ido a Ud. como productor

¿Cuáles son sus metas?

Del próximo año?_____

En cinco años más?_____

En diez años más?_____

Si Ud. en este momento recibiera una herencia de
\$ 1.000.000.- ¿A qué destinaría ese dinero?_____

¿Qué hace Ud. si estando al día en el pago de sus cuo
tas de agua, les cortan el agua por culpa de otras -
personas usuarias del mismo canal que no las han pa
gado?

¿Lleva Ud. contabilidad?_____

¿Cuanto paga?_____

¿Para qué le sirve?_____

¿Hasta cuánto estaría dispuesto pagar?_____

¿Descuento IVA?_____

¿Qué beneficios le reporta?_____

TOTAL ACTITUDT-G	123		
TOTAL T-G	124		